



PAR AMOUR POUR NOTRE RÉGION. DEPUIS 1874.

RAPPORT ANNUEL 2018 – NOTRE BANQUE

D'UN SEUL COUP D'ŒIL

	2018 CHF	Année précédente CHF	Variation +/- en %
Total du bilan	1'366'017'009	1'283'763'459	6.4%
Prêts à la clientèle (après décompte du réajustement de valeur)	1'110'141'374	1'074'812'795	3.3%
Fonds de la clientèle	1'075'410'825	1'023'050'375	5.1%
Capital et réserves ouvertes après répartition du bénéfice	94'591'016	90'439'984	4.6%
Revenu brut	19'187'815	18'538'637	3.5%
Bénéfice brut	8'828'280	8'561'201	3.1%
Résultat opérationnel	6'835'621	6'620'888	3.2%
Bénéfice de l'exercice	2'504'049	2'427'507	3.2%
Ratio coûts / revenus	54.0%	53.8%	0.4%
Valeur fiscale de l'action de notre banque	2'850	2'750	3.6%
Proposition de dividende	29%	26%	11.5%
Nombre de collaborateurs converti en équivalents plein temps	37.9	31.5	20.3%
Apprentis et stagiaires	5	4	25.0%

Pour faciliter la lecture, seul le genre masculin est employé pour les dénominations de personnes.

RÉVISION

Organe de révision obligatoire
PricewaterhouseCoopers AG, Berne

Réviseur de comptes en conformité avec les dispositions de
la loi fédérale sur les banques
PricewaterhouseCoopers AG, Berne

Audit interne
Aunexis AG, Berne

PRESTATAIRES DE SERVICE

Partenaires de la Saanen Bank

Entris
Banking



R|&BANQUIERS
Rahn & Bodmer Zürich



EQUILAS

ÉDITORIAL

CHERS ACTIONNAIRES,

Après six premiers mois très fructueux et une phase de turbulences peu avant la fin de l'année, nous sommes heureux de vous présenter un résultat annuel très réjouissant. La banque est en mesure de renforcer à nouveau ses fonds propres de manière conséquente et, en tant qu'actionnaire, vous bénéficiez d'une augmentation du dividende. Dans l'environnement de taux actuel, le fait d'être propriétaire d'actions de la Saanen Bank vous permet d'atteindre un rendement respectable tout en jouissant de la sécurité offerte par une substance avantageuse. Bien entendu, la croissance constante de la banque requiert également davantage de fonds propres, que les résultats actuels permettent d'alimenter. Nous sommes fiers des résultats et des chiffres obtenus.

Durant toute l'année 2018, nos collaborateurs du Private Banking ont été mis à rude épreuve par les fortes fluctuations et par les importantes pertes de cours enregistrées sur les marchés boursiers à la fin de l'année. La guerre commerciale qui a éclaté sur le plan international et les conflits sur le plan national de certaines nations jouant un rôle majeur en matière de politique économique n'ont pas permis à de tendances claires de se dessiner sur les marchés boursiers. De plus, le climat d'incertitude entourant le Brexit en Europe, et, en Suisse, la confusion régnant sur les accords avec l'UE, n'ont clairement pas été propices à l'évolution des marchés financiers. Après les succès de l'année dernière, nous avons à nouveau réalisé cette année à quel point les marchés boursiers ne pouvaient pas toujours aller vers le haut.

Que nous réserve l'avenir? Force est de constater que des questions comme «A-t-on encore besoin des banques?», ne peuvent que laisser songeurs. Tout en étant conscient que nous allons au-devant de changements majeurs, je reste plus que jamais convaincu du caractère indispensable des banques. Il nous appartient de garder la cadence en procédant de manière réfléchie. Les changements des habitudes de vie, les nouvelles formes de travail et l'anonymat croissant sont autant de facteurs qui marquent l'avènement d'une nouvelle ère.

Toutefois, l'importance des changements ne saurait être exagérée. Les conditions indifférentes



au passage du temps d'une relation saine et durable, par exemple celle qui vous unit à nous en tant qu'actionnaire/client, revêtent une importance cardinale. Prenons par exemple la compétence, la fiabilité ou le respect mutuel: tant de facteurs qui nous permettent de créer de la confiance et des relations personnelles durables. Dans ce contexte, la seule transition au monde numérique est impuissante. Ceci nous permet de prendre conscience une nouvelle fois de l'importance de nos collaborateurs pour la banque. Je suis persuadé que les contacts personnels sont voués à reprendre de l'importance à l'avenir. Pour les régions périphériques comme le Saanenland, avec des structures aisément discernables, cela constitue une importante opportunité d'avenir.

Au nom du Conseil d'administration, je remercie toute l'équipe de la Saanen Bank, des apprentis à la direction, pour leur grand engagement, et tiens à vous remercier chers actionnaires, chers clients, de la confiance que vous nous témoignez.

Je me réjouis de la poursuite de notre fructueuse collaboration.

Meilleures salutations,

Victor Steimle
Président du Conseil d'administration

BILAN AU 31 DÉCEMBRE 2018

	CHF en 1'000	2018	Année précédente	Modification +/- en %
Actifs				
Liquidités		190'846	166'016	15.0%
Créances sur les banques		20'729	12'288	68.7%
Créances sur la clientèle		67'056	67'894	-1.2%
Créances hypothécaires		1'043'085	1'006'919	3.6%
Opérations de négoce		0	0	0.0%
Valeurs de remplacement positives d'instruments financiers dérivés		1'039	3'209	-67.6%
Immobilisations financières		25'589	14'146	80.9%
Comptes de régularisation actifs		246	126	95.2%
Participations		6'798	4'721	44.0%
Immobilisations corporelles		8'839	6'530	35.4%
Immobilisations incorporelles		0	0	0.0%
Autres actifs		1'790	1'914	-6.5%
Total des actifs		1'366'017	1'283'763	6.4%
Total créances subordonnées		0	928	100%
avec droit de conversion ou abandon de créance		0	0	0.0%

	CHF en 1'000	2018	Année précédente	Variation +/- en %
Passifs				
Engagements envers les banques		8'701	800	987.6%
Engagements résultats de dépôts de clients		1'069'844	1'016'588	5.2%
Valeurs de remplacement négatives d'instruments financiers dérivés		2'765	2'339	-18.2%
Obligations de caisse		5'567	6'462	-13.9%
Prêts et emprunts auprès des banques de crédit hypothécaire		162'900	145'100	12.3%
Comptes de régularisation passifs		2'937	3'571	-17.8%
Autres passifs		331	383	-13.6%
Provisions		17'685	17'456	1.3%
Réserves pour risques bancaires généraux		42'240	39'360	7.3%
Capital social		2'400	2'400	0.0%
Réserve légale issue du capital,		0	0	0.0%
dont réserve issue d'apports de capital exonérés d'impôts		0	0	0.0%
Réserve provenant de bénéfices légale		8'933	8'829	1.2%
Réserves provenant de bénéfices facultatives		40'290	38'584	4.4%
Propres parts de capital (position négative)		-1'091	-550	98.4%
Report de bénéfice		11	13	-15.4%
Bénéfice		2'504	2'428	3.1%
Total des passifs		1'366'017	1'283'763	6.4%

	CHF en 1'000	2018	Année précédente	Variation +/- en %
Opérations hors bilan				
Engagements conditionnels		7'354	8'294	-11.0%
Engagements irrévocables		16'154	28'937	-44.2%
Engagements de libérations et de versements supplémentaires		865	865	0.0%

COMPTE DE RÉSULTAT 2018

CHF en 1'000	2018	Année précédente	Variation +/- en %
Produit des opérations d'intérêts			
Produit des intérêts et des dividendes	18'533	18'355	1.0%
Produit des intérêts et des dividendes des opérations de négoce	0	0	0.0%
Produit des intérêts et des dividendes des immobilisations financières	281	176	59.8%
Charges d'intérêts	-3'767	-3'935	-4.3%
Produit brut des opérations d'intérêts	15'047	14'596	3.1%
Variations des correctifs de valeur pour risques de défaut ainsi que pertes des opérations d'intérêts	-4	-245	-98.5%
Total intermédiaire du produit net des opérations d'intérêts	15'043	14'351	4.8%
Produit des opérations de commissions et de prestations de service			
Produit des commissions sur les opérations de négoce de titres et les placements	1'866	1'550	20.4%
Produit des commissions sur les opérations de crédit	20	38	-47.8%
Produit des commissions sur les autres prestations de service	1'060	1'050	1.0%
Charges de commissions	-191	-180	6.0%
Total intermédiaire du produit des opérations de commissions et de prestations de service	2'755	2'458	12.1%
Produit des opérations de négoce et de la fair value option	1'154	1'079	6.9%
Autres résultats ordinaires			
Résultat des aliénations d'immobilisations financières	36	14	152.7%
Produits des participations	305	248	22.8%
Produits sur les immeubles	59	119	-50.4%
Autres résultats ordinaires	19	29	-33.4%
Autres charges ordinaires	-186	-5	3910.8%
Total intermédiaire des autres résultats ordinaires	233	405	-42.7%
Charges d'exploitation			
Charges de personnel	-5'310	-5'129	3.5%
Autres charges d'exploitation	-5'050	-4'848	4.1%
Total intermédiaire des charges d'exploitation	-10'360	-9'977	3.8%
Correctifs de valeur sur les participations et amortissements sur les immobilisations corporelles et incorporelles	-1'337	-1'142	17.1%
Variations des provisions et autres correctifs de valeur ainsi que pertes	-652	-553	17.7%
Résultat opérationnel	6'836	6'621	3.2%
Produits extraordinaires	2	691	-99.7%
Charges extraordinaires	0	0	0.0%
Variations des réserves pour risques bancaires généraux	-2'880	-3'340	-13.8%
Impôts	-1'454	-1'544	-5.9%
Bénéfice	2'504	2'428	3.1%
Répartition du bénéfice			
Bénéfice	2'504	2'428	3.1%
Report de bénéfice	11	13	-18.5%
Bénéfice au bilan	2'515	2'441	3.0%
Proposition de répartition du bénéfice			
Affectation à la réserve légale générale issue du bénéfice	-0	-100	-100.0%
Affectation à la réserve facultative issue du bénéfice	-1'810	-1'706	6.1%
Distribution de dividendes	-696	-624	11.5%
Report nouveau	9	11	-17.7%

SIX QUESTIONS

DU POINT DE VUE DE L'ACTIONNAIRE

INTERVIEW DE VICTOR STEIMLE (PRÉSIDENT DU CONSEIL D'ADMINISTRATION) ET DE JÜRIG VON ALLMEN (DIRECTEUR)

Le monde de la banque est en profonde mutation: des organisations d'un genre nouveau et en partie mondialisées, telles que Google et Apple, tentent de s'implanter dans le secteur des services financiers; parallèlement, les établissements bancaires suisses tendent à se centraliser et à fusionner afin d'économiser des coûts et d'améliorer leur efficacité. Où se situe la Saanen Bank dans ces processus?

**OÙ VOYEZ-VOUS LA
SAANEN BANK DANS
10 OU 20 ANS?**

Victor Steimle (VSt): Le monde des banques va continuer à se modifier drastiquement ces prochaines années. Toutes les banques ne vont pas survivre. En tant que Saanen Bank, nous souhaitons nous distinguer clairement au sein de notre région et continuer à nous concentrer sur le marché de niche du Saanenland, ce qui ne sera pas possible pour les autres banques, du moins sous cette forme. À l'avenir également, les clients continueront à rechercher des contacts directs «sur place», et à les apprécier. Grâce à nos possibilités numériques – que nous entendons continuer à développer – et aux zones de libre-service que nous projetons de réaliser, nous serons parfaitement en mesure de répondre exactement à ces besoins. C'est pourquoi, dans 10 ou 20 ans, nous nous voyons toujours comme une banque régionale moderne proposant une offre numérique, tout en continuant à accorder une grande importance aux contacts personnels et aux conseils individuels des clients.

**LA SAANEN BANK
ENVISAGE-T-ELLE
ÉGALEMENT
DE FERMER DES
SUCCURSALES?**

Jürg von Allmen (JvA): Naturellement, nous discutons du développement de nos succursales. Pour l'heure, il n'a jamais été question de fermer et il n'en sera pas question à court terme non plus. Le comportement des clients change. Nous souhaitons orienter au mieux les services de nos succursales sur les besoins de nos clients et conserver nos succursales. Nous discutons aussi parfois d'étendre nos services, par exemple avec un bancomat. Il est certain que la transformation, et ainsi la modernisation de nos succursales, est appelée à devenir un thème important ces prochaines années.

«Nous souhaitons adapter au mieux les services de nos succursales aux besoins de nos clients et conserver nos succursales.»

**LA SAANEN BANK
VA REPRENDRE
L'IMMEUBLE DE LA POSTE
DE SAANEN.
QUELS SONT VOS PROJETS
À CE SUJET?**

JvA: Dès que nous pourrons reprendre les localités, nous transformerons les locaux avec nos salles de guichets existantes. Outre un guichet de banque classique, nous planifions d'installer une zone de libre-service complète et accessible 24 heures sur 24, 365 jours par an. Cette offre s'adressera en particulier à notre précieuse clientèle entreprises, qui pourra y changer de l'argent et verser les recettes du jour à n'importe quel moment du jour ou de la nuit. Surtout en saison, cela répond à un important besoin.

**QUELLE EST L'IMPORTANCE
DES ACTIONNAIRES POUR
LA SAANEN BANK?**

VSt: La Saanen Bank appartient en grande partie à la population du Saanenland et donc à ses clients. Cela doit rester ainsi à l'avenir également. Nous souhaitons des actionnaires orientés sur le long terme, qui ne détiennent pas nos actions pour de simples raisons spéculatives. Sur le long terme, nos actions devraient générer un rendement d'environ 5%. Pour les investisseurs, cela présente certainement un intérêt justement en période de turbulences, car nos actions subissent clairement moins de fluctuations que les titres comparables d'autres sociétés cotées en bourse. Les actionnaires de longue date disent souvent qu'ils regrettent de ne pas avoir acheté davantage d'actions de notre banque à l'époque. Cela doit rester ainsi à l'avenir également.

**POURQUOI LA SAANEN BANK
SOUHAITE-T-ELLE
CONTINUER À INVESTIR
DANS LA RÉGION,
ALORS QUE D'AUTRES
BANQUES FONT JUSTEMENT
LE CONTRAIRE?**

JvA: En tant que banque locale, nous souhaitons créer de la valeur ajoutée pour le Saanenland. Étant donné que toutes les décisions sont prises sur place chez nous, nous sommes en mesure – dans les limites de nos possibilités – de nous occuper des véritables besoins de notre région. Outre les actionnaires, les clients et les collaborateurs, c'est l'intégralité du Saanenland qui doit également bénéficier de la bonne marche des affaires de notre banque. Nos bénéfices restent dans la région et nous les réinvestissons. Nous croyons dans le développement fructueux du Saanenland.

**UNE FUSION AVEC
D'AUTRES BANQUES
EST-ELLE D'ACTUALITÉ?**

VSt: Nous souhaitons rester la banque du Saanenland et ne voyons aucune raison de céder à la frénésie des fusions. La zone d'activité d'une banque régionale doit vraiment se concentrer sur une seule région. Le management de la banque doit connaître le «management des régions» car il convient de tenir compte de toutes les dimensions des circonstances locales lors du processus décisionnel. Dans le Saanenland, c'est possible, ce qui nous permet également de nous distinguer des autres banques qui ne disposent que d'une filiale dans notre secteur d'activité.

«Nous souhaitons rester une banque pour notre région et ne voyons aucune raison de céder à la frénésie des fusions.»



NOTRE PERSONNEL À VOTRE SERVICE

CONSEIL D'ADMINISTRATION ET COMITÉ EXÉCUTIF



LE CONSEIL D'ADMINISTRATION

Peter Weissen Ingenieur construction ETS Lauenen	Daniel Matti* lic. oec. HSG Schönried Vice-président	Regula van der Velde* Experte-comptable diplômée Spiez	Victor Steimle Économiste d'entreprise HES Saanen Président	Michael Teuscher* Préfet Saanen	Marianne Kropf Pharmacienne FPH Gstaad	Erich von Siebenthal Agriculteur et conseiller national Gstaad
---	---	--	---	---	--	---

Aucun membre du Conseil d'administration n'exerçait ni n'exerce actuellement des fonctions exécutives dans le cadre de la Saanen Bank AG. Aucun membre du Conseil d'administration n'entretient de relations commerciales notables avec la SB Saanen Bank AG.
Tous les membres du Conseil d'administration répondent aux critères d'indépendance au sens de la Circulaire FINMA 2008/24, Cm 20 à 24.

* Membres du comité d'audit (président: Daniel Matti)





LA DIRECTION ET LE COMITÉ EXÉCUTIF

Bernd Makasy
Responsable
Fondé de pouvoir
Finances
Personnel et services

Simon Graa
Vice-directeur
Private Banking
Prévoyance

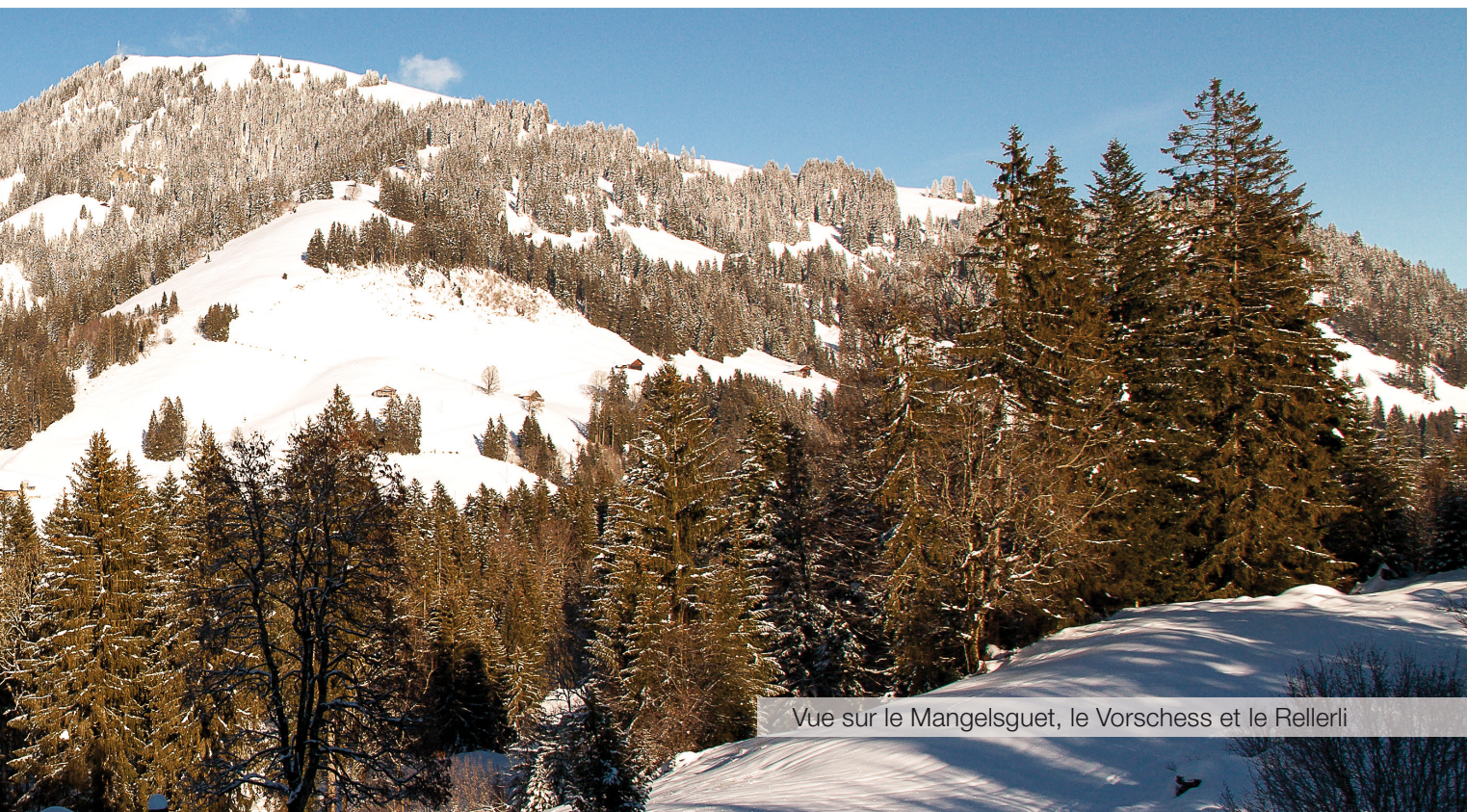
Urs Zumbrunnen
Directeur adjoint
Clientèle entreprises
Crédits

Andrea Messerli
Responsable
Fondée de pouvoir
Compliance
Logistique

Jürg von Allmen
Directeur

Dominique Huwiler
Vice-directeur
Private Banking

Adrian Friedli
Responsable
Fondé de pouvoir
Particuliers
succursales



Vue sur le Mangelsguet, le Vorschess et le Rellerli

GROS PLAN

ÉQUIPE TRAFIC DES PAIEMENTS



L'ÉQUIPE TRAFIC DES PAIEMENTS

Ariane Jungi | Rolf Schmid | Martina Perreten

Discrète en arrière-plan – mais décisive pour que tout fonctionne sans problème.

500'000, 143'000, 50'000, voilà certains chiffres des transactions traitées par notre équipe trafic des paiements.

Plus d'un demi-million de paiements sortants sont traités chaque année via notre banque. Par mois, cela représente près de 2'200 ordres rapides, 12'000 paiements, 3'000 ordres permanents et 26'000 paiements e-banking. De plus, notre équipe trafic des paiements saisit ou traite manuellement chaque mois près de 1'000 ordres de paiement.

L'équipe trafic des paiements constitue l'une des pierres angulaires de notre banque. Bien que les opérations de masse soient exécutées par Swisscom à Olten, les besoins individuels urgents de notre clientèle sont satisfaits au jour le jour dans nos locaux. Une autre tâche importante de l'équipe trafic des paiements consiste à répondre aux questions des clients concernant l'e-banking, les ordres permanents, les procédures de LSV et bien plus encore.

La flexibilité fait partie de nos principaux points forts en tant que banque régionale. En tant que partenaire, nous sommes là pour les demandes de nos clients. Les services qui ne sont pas automatisés sont exécutés moyennant le paiement de frais correspondants. En tant que client, vous avez la possibilité de réduire vos coûts en choisissant les moyens de paiement adaptés, et d'économiser ainsi du temps précieux. Nous trouverons volontiers avec vous la solution appropriée à votre demande.

Rolf Schmid et Martina Perreten s'occupent en outre de toutes les questions informatiques de la Saanen Bank. En 2018, nous avons également renouvelé, avec 26 autres banques, l'ensemble de notre infrastructure informatique et préparé la migration de l'application de la banque. Nous tenons à féli-

citer et à remercier chaleureusement les chefs de projet Rolf Schmid et Martina Perreten, ainsi que l'ensemble des collaborateurs qui ont préparé parfaitement et avec engagement cette migration complète. De nombreuses journées de travail longues et fatigantes ont été nécessaires à la préparation, avec la réalisation de près de 6'300 tests. Le passage s'est déroulé avec succès le week-end du 12 au 13 janvier 2019, sans que la banque ne soit contrainte de fermer ne serait-ce qu'une heure. Ce faisant, nous avons atteint un jalon dans l'optimisation du système, et nous en sommes fiers.

Défis quotidiens

Les cyberrisques, un phénomène mondial qui ne s'arrête pas aux frontières du Saanenland. La criminalité sur Internet connaît une croissance constante, renforçant également les défis en matière de sécurité. La banque utilise un système de surveillance informatique du trafic des paiements avec l'étranger et de notre clientèle, afin d'assurer le respect des sanctions et des embargos adoptés par le Conseil fédéral. En tant que banque régionale, nous nous efforçons de limiter les paiements internationaux dans toute la mesure possible. Les transactions locales effectuées dans le Saanenland par nos clients constituent le cœur de nos activités.

Notre e-banking a été remplacé par une nouvelle version améliorée. Effectuer des opérations bancaires en ligne est ainsi devenu encore plus confortable et convivial.

Les principales nouvelles fonctions:

- Page d'accueil améliorée: une vue d'ensemble en un coup d'œil
- Saisie facilitée des paiements
- Recherche plus rapide et plus facile des ordres exécutés et en cours
- Représentation graphique des relevés d'actifs et vue d'ensemble des recettes et des dépenses.
- eBill (facture électronique)

NOUVEL E-BANKING

Notre application Mobile Banking vous permet, lors de vos déplacements, de déclencher des paiements, de vérifier le solde de votre compte ou d'utiliser le convertisseur de devises si pratique.

APPLICATION MOBILE BANKING

La nouvelle «Facture QR» a été introduite pour remplacer le bulletin de versement traditionnel. QR signifie «Quick Response». L'adaptation de l'option de paiement modernisée au traitement numérique est prévue pour le 30 juin 2020. Nous vous informerons en temps utile des dernières nouveautés.

NOUVEAU BULLETIN DE VERSEMENT

Ordinateur, e-banking, application Mobile Banking, Internet, tablette, smartphone? Ou plutôt papier, stylo, enveloppe?

En Suisse, vous pouvez également effectuer vos paiements en CHF simplement et confortablement sans ordinateur. Nous vous montrons volontiers à quel point c'est facile.

ORDRE RAPIDE

Vous trouverez de plus amples informations sur nos options de paiement directement sur notre site Internet.

NOTRE PERSONNEL À VOTRE SERVICE

VOUS POUVEZ COMPTER SUR NOUS



L'ÉQUIPE CLIENTÈLE ENTREPRISES / CRÉDITS

Urs Zumbrunnen | Janine Romang | Bernhard Baumann | Erika Habegger | Simon Rösti | Belinda König



L'ÉQUIPE PRIVATE BANKING CONSEIL À LA CLIENTÈLE

Dominique Huwiler | Simon Graa | Yves Staub | Jean-François Linder



L'ÉQUIPE PRIVATE BANKING SERVICES

Thomas Stöckli | Andrey Chernov | Kimberly Reichenbach | Daniel Perreten | Martin von Känel



L'ÉQUIPE SUCCURSALE GSTAAD

Adrian Friedli | Ursula van den Elshout | Noémie Schwizgebel | Marc Abegglen



L'ÉQUIPE PARTICULIERS SAANEN

Ursula Baumer | Dora Moser | Christine Tschanz | Claudia Heimberg | Brigitte Brand



L'ÉQUIPE SUCCURSALE SCHÖNRIED

Sibylle Fahrer | Madeleine Zahler



LES SUCCURSALES GSTEIG ET LAUENEN

Kathrin Hauswirth | Elisabeth Brand

NOTRE PERSONNEL À VOTRE SERVICE

VOUS POUVEZ COMPTER SUR NOUS



L'ÉQUIPE EXPÉDITION ET ADMINISTRATION

Elina Buchs | Ingrid Reichenbach | Corinne Bürki | Linda Teuscher



L'ÉQUIPE MARKETING, SECRÉTAIRES DE DIRECTION ET BIEN-FONDS

Katrin Haldi | Corinna Müller | Heidi Reichen | Heinz Bula



LES APPRENTIS ET STAGIAIRES

Tim Staub | Jana von Grünigen | Leandro Frei | Rahel Rösti | Manuel Waldmann

NOS CADRES EN BREF (hors direction)

Ursula Baumer	Responsable Guichets / Succursales	Fondée de pouvoir
Bernhard Baumann	Conseiller clientèle Entreprises / Crédits	Fondé de pouvoir
Adrian Friedli	Responsable Particuliers / Succursales	Fondé de pouvoir
Jean-François Linder	Conseiller clientèle Private Banking	Fondé de pouvoir
Bernd Makasy	Responsable Finances / Personnel / Services	Fondé de pouvoir
Andrea Messerli	Responsable Compliance / Logistique	Fondée de pouvoir
Heidi Reichen	Responsable Secrétaires de direction	Fondée de pouvoir
Simon Rösti	Responsable Administration crédits	Fondé de pouvoir
Rolf Schmid	Responsable Trafic des paiements	Fondé de pouvoir
Yves Staub	Conseiller clientèle Private Banking	Fondé de pouvoir
Thomas Stöckli	Gestionnaire de portefeuille senior	Fondé de pouvoir
Marc Abegglen	Conseiller clientèle particuliers	Mandataire commercial
Andrey Chernov	Responsable Administration finances	Mandataire commercial
Corinna Müller	Responsable Marketing	Mandataire commercial

IMPRESSUM

Impression

Müller Marketing & Druck AG, Gstaad

Photos

Corinna Müller, Saanen (Pages 1, 8/9)

Mark Nolan, Maxomedia AG, Berne (photos des collaborateurs)

© 2019 SB Saanen Bank AG | www.saanenbank.ch
